



## **Technico Commercial(e) – France**

### **À propos du rôle**

Relevant du directeur des ventes Europe, nous recrutons un(e) Technico Commercial(e) ambitieux(se) pour rejoindre notre équipe Commerciale et Support en Europe. Ce rôle contribuera à la croissance existante et attendue en Europe centrale.

Nous recherchons un(e) candidat(e) qui démontre une confiance totale dans ses compétences pour conquérir, maintenir et développer les relations avec les partenaires de distribution qui lui seront confiés. Le(la) candidat(e) retenu(e) sera en mesure d'établir des relations productives et professionnelles avec le personnel clé dans les comptes partenaires assignés et de tirer parti de ces relations pour identifier, qualifier et concrétiser les opportunités commerciales.

Pour atteindre l'objectif de vente, les principaux domaines de responsabilité sont:

- Valoriser les produits Exterity et positionner l'entreprise comme la solution de prédilection IPTV & d'Affichage Dynamique dans les secteurs de marché ciblés – Entreprise, Finance, Education, Broadcast, Santé, Stades & Lieux publics
- Gérer les TOP 5 revendeurs de convergence dans la région.
- Gérer les TOP 5 revendeurs AV dans la région.
- Définir le chemin vers le succès des partenaires de distribution, y compris la fourniture de formations commerciales et techniques et l'utilisation d'équipements de démonstration.
- S'engager avec les partenaires de distribution dans la conception de systèmes, la livraison et le support des solutions IPTV Exterity, en collaboration avec le consultant local en solutions.
- Prévoir le volume de ventes mensuel / trimestriel / annuel pour chaque partenaire.

### **À propos de vous**

Le bon candidat devra:

- Avoir de l'expérience dans la gestion de comptes de partenaires de distribution dans l'industrie de l'audiovisuel
- Avoir des relations existantes avec les meilleurs intégrateurs audiovisuels d'Europe centrale

- Avoir des relations existantes et une expérience antérieure en Europe centrale serait un avantage
- Relations étroites avec les institutions financières et d'entreprises régionales et internationales
- Être en mesure de démontrer une contribution cohérente et significative dans des postes commerciaux précédents
- Idéalement, avoir travaillé pour un autre fournisseur de technologie IP / AV via un réseau de partenaires de distribution
- Avoir une solide formation technique avec une excellente compréhension des solutions IPTV
- Avoir une bonne compréhension du réseau IP
- Avoir de l'expérience dans la vente de solutions d'entreprise dans plusieurs secteurs verticaux
- Faire preuve d'esprit d'entreprise, avoir une personnalité indépendante et attractive avec d'excellentes aptitudes relationnelles et de suivi.

Les candidats issus d'une formation IT / SMATV ayant une bonne compréhension des technologies AV / convergence / multimédia peuvent également être pris en compte.

### **Qualifications**

Le(la) Technico-commercial(e) potentiel doit avoir les qualifications suivantes:

- Niveau Licence
- Certifications dans l'industrie Audiovisuelle
- Posséder de bonnes références
- Langues :
  - o Avoir des compétences linguistiques en allemand exceptionnelles, y compris Allemand langue maternelle.
  - o Maîtrise de l'anglais et du français parlé, lu et écrit

### **Qualités personnelles**

- Sociable, engageant et crédible.
- Faisant preuve d'initiative et de volonté d'assumer ses responsabilités.
- Fortes compétences orales écrites et de présentation.

### **Localisation**

Le(la) candidat(e) idéal(e) sera basé(e) dans la région nord-est de la France et sera disposé(e) à voyager fréquemment au bureau de Reims ainsi que dans toute l'Europe Centrale.

## **À propos d'Exterity**

Fondée en 2001, Exterity est un fournisseur leader de technologie de vidéo sur IP & Affichage Dynamique qui aide les organisations à exploiter la puissance de la vidéo pour communiquer, éduquer et divertir. Nos solutions complètes permettent à nos clients de capturer des contenus TV et vidéo directement depuis n'importe quelle source et de gérer leur diffusion, en direct ou à la demande, vers n'importe quel appareil connecté via un réseau existant. De l'entreprise, la finance et l'éducation à l'hôtellerie, aux installations à distance, aux stades et aux soins de santé, Exterity possède une expertise mondiale dans la fourniture de solutions complexes et proAV.

Nos opérations européennes sont bien établies et se développent chaque année.

## **Comment postuler**

Si vous considérez correspondre au candidat que nous recherchons, contactez-nous.

Les candidats doivent être en mesure de démontrer leur admissibilité à travailler en Europe. Pour postuler, veuillez envoyer votre CV et lettre de motivation avec une indication de vos attentes salariales à [careers@exterity.com](mailto:careers@exterity.com)